

فيكون متوسط التكلفة الاجمالية للوحدة (وتحسب بقسمة اجمالي التكاليف على ٢٠٠٠٠٠ وحدة) لكل منها ١,٦ دينار للمنشأة A و ١,٤ دينار للمنشأة B و ١,٣ دينار للمنشأة C تتضمن هذه النتائج معلومات هامة جدا. فاذا ما تمت المقارنة بين تكلفة الوحدة المنتجة لكل من هذه المنشآت، يتبين بان وضع المنشأة C افضل من وضع المنشأتين A و B ، ولذا تستطيع المنشأة C ان تنافس المنشأتين A و B في السوق بشكل يحقق لها الربح ويسبب لهما الخسارة، وذلك بتخفيض سعر بيع الوحدة الى اقل من تكاليفها. فمثلا، اذا خفضت المنشأة C سعر بيع الوحدة من منتجها الي ١,٥ دينار، فانها تسبب خسارة للمنشأة A بمقدار $(1,6 - 1,5) = 0,1$ دينار لكل وحدة وتحصل في نفس الوقت على ربح بمعدل

$$1,3 - 1,5$$

$$\%13 = \frac{\quad}{1,5}$$

$$1,5$$

وإذا خفضت هذا السعر الي ١,٣٥ دينار، فيكون معدل ربحها نحو ٤% ومعدل خسارة المنشأة B نحو ٣,٦% .

ويستنتج مما سبق بان لعامل الرافعة التشغيلية للمنشآت تأثيرا كبيرا على تكلفة الوحدة المنتجة.

مطلوبة

*

الذي هو ¹ داخل

(ب) = درجة الرافعة التشغيلية

Degree of operating Leverage, DOL

يمكن تحديد الرافعة التشغيلية بشكل ارق من خلال تحديد تأثير التغير في حجم المبيعات على صافي الدخل التشغيلي، ويتم ذلك بواسطة قياس الرافعة التشغيلية بدرجة الرافعة التشغيلية DOL [تعرف درجة الرافعة التشغيلية بأنها نسبة التغير في

الدخل التشغيلي الى نسبة التغير في المبيعات ويتم حساب درجة الرافعة التشغيلية

بطريقتين .

1- درجة الرافعة التشغيلية لمستويين من المبيعات .
تُحسب درجة الرافعة التشغيلية باستخدام صيغة التغير بالنسبة المئوية لمستويين
من المبيعات Q والدخل التشغيلي EBIT وكما يلي :

$$DOL = \frac{\text{Percentage change in EBIT}}{\text{Percentage change in sales}} = \frac{\% \text{ EBIT}}{\% Q}$$

Percentage change in sales

% Q

$\Delta \text{ EBIT} / \text{ EBIT}$

$\Delta \text{ Sales} / \text{ Sales}$

$\Delta \text{ EBIT} / \text{ EBIT}$

(٦-١)

$\Delta Q / Q$

حيث ان :

درجة الرافعة التشغيلية = DOL

الارباح قبل الفوائد والضرائب (صافي الدخل التشغيلي NOI = EBIT)

التغير في الارباح قبل الفوائد والضرائب = $\Delta \text{ EBIT}$

التغير في المبيعات (الوحدات المنتجة والمباعة) = ΔQ

ويتطابق المعادلة (٦ - ٨) على المثال السابق وبالنسبة للمنشأة B يتبين بأن

درجة الرافعة التشغيلية تتغير في عدد الوحدات التي تنتجها المنشأة من ١٠٠٠٠٠ وحدة إلى ١٢٠٠٠٠ وحدة تساوي :

$$\begin{aligned} \text{DOLB} &= \frac{56000 - 40000 / 40000}{120000 - 100000 / 100000} = \frac{16000 / 40000}{20000 / 100000} \\ &= \frac{40\%}{20\%} \\ &= 2 \end{aligned}$$

٢- درجة الرافعة التشغيلية عند مستوى محدد من المبيعات

الطريقة الثانية لحساب درجة الرافعة التشغيلية هي بالنسبة لنقطة التعادل

الخطية، أي باستخدام المتغيرات المحددة بتحليل التعادل، ثم تطوير المعادلة السابقة

(٦ - ٨) لحساب درجة الرافعة التشغيلية عند أي مستوى من المبيعات Q.

$$\text{DOLQ} = \frac{Q(P - V)}{Q(P - V) - F} = \frac{C}{X} \quad (٦ - ٩)$$

أما كيفية الوصول إلى المعادلة (٦ - ٩) فيتم بالتعويض في المعادلة (٦ - ٨)

بمتغيرات تحليل التعادل. بالتحديد يعرف الدخل التشغيلي بالفرق بين الإيرادات

والتكاليف (الثابتة والمتغيرة)، وذلك كما مبين في المعادلة التالية :

$$\text{EBIT} = Q(p - V) - F \quad (٥ - ١٠)$$

ندرس

EBIT هو التغير في الإيرادات ناقص التغير

أما التغير في الدخل التشغيلي

في التكاليف المتغيرة والتكاليف الثابتة لا تدخل في حساب التغير لأنها ثابتة، وكما

هو مبين في المعادلة الآتية :

$$\Delta EBIT = \Delta Q (p - V)$$

(11-6)

وللحصول على درجة الرافعة التشغيلية تضرب النسبة المئوية للتغير في الدخل

التشغيلي بمقلوب النسبة المئوية للتغير في المبيعات وكما يلي :

$$DOL = \frac{\Delta Q (p - V)}{Q (P - V) - F} \times \frac{Q}{\Delta Q} \quad (12-6)$$

وباختصار ΔQ نحصل على المعادلة :

$$DOL = \frac{Q (p - V)}{Q (P - V) - F} = \frac{C}{X} \quad (13-6)$$

وأيضا

ويمكن تطبيق المعادلة (6 - 13) على بيانات الشركات الثلاث السابق

مناقشتها . ان كل شركة من الشركات الثلاث لها نفس دالة الإيرادات الكلية وهي :

$$TR = 2 \text{ dinar} \times Q$$

أما بالنسبة لدوال التكاليف لهذه الشركات فهي مختلفة وتقديراتها كما يلي :

المساهمة = C	تكلفة متغيرة للوحدة × الكمية	تكلفة ثابتة	الشركة
سعر بيع الوحدة - تكلفة المتغيرة للوحدة			
$P - V = C$	$Q \times V$		

0.5 دينار	$(Q) 1.5 + 20000$	=	A إجمالي لتكلفة TC
0.8 دينار	$(Q) 1.2 + 40000$	=	B إجمالي لتكلفة TC
1 دينار	$(Q) 1. + 60000$	=	C إجمالي لتكلفة TC

ولحساب درجة الرافعة التشغيلية عند مستوى مبيعات ١٠٠٠٠٠ وحدة للشركات الثلاث يمكن استخدام نمط الدخل التشغيلي الآتي :

$$\text{الشركة المساهمة الإجمالية} = C = \text{الدخل التشغيلي} - \text{المساهمة الإجمالية} - \text{التكاليف الثابتة}$$

$$\text{(نسبة مساهمة الوحدة)} \quad CQ \times \text{كمية (Q)}$$

$$X = C - F$$

دينار 30000	دينار 50000	A
دينار 40000	دينار 80000	B
دينار 40000	دينار 100000	C

وفي ضوء ذلك يمكن حساب درجة الرافعة التشغيلية لكل شركة من الشركات

الثلاث كما يلي :

$$DOL = C / X$$

$$DOL_A = 50000 / 30000 = 1.67$$

$$DOL_B = 80000 / 40000 = 2$$

$$DOL_C = 100000 / 40000 = 2.5$$

يستدل من نتائج الحساب هذه بان الشركة A التي تتميز بتكاليف ثابتة منخفضة، وتكلفة متغيرة للوحدة الواحدة مرتفعة هي الاقل درجة رافعة تشغيلية 1,67، بالمقارنة مع الشركة C ذات التكلفة الثابتة الاعلى والتكلفة المتغيرة للوحدة الواحدة الادنى. فهي الاعلى في درجة رافعتها التشغيلية 2,5. اما الشركة B فتتميز بتكاليف ثابتة ومتغيرة معتدلة، ولهذا فهي تقع بين الاثنين من حيث درجة الرافعة التشغيلية التي تساوي 2. ان الشركة A يغلب عليها طابع الكثافة العمالية، بينما يغلب على الشركة C طابع الكثافة الرأسمالية. بكتلم آخر تتميز الشركة A بأنخفاض نسبة التكاليف الثابتة الى اجمالي التكاليف، بالمقارنة مع الشركة C التي تكون فيها هذه النسبة مرتفعة. وبحساب كمية التعادل للشركات الثلاث يتبين بان كمية التعادل للشركة (C) ذات درجة الرافعة التشغيلية الاعلى هي الاكبر بالمقارنة مع الشركتين A و B، وهذا الشيء اصبح معلوماً، فالشركة ذات الرافعة التشغيلية المرتفعة تكون كمية تعادلها مرتفعة بالقياس الى شركات هي ادنى منها درجة رافعة تشغيلية. ويبلغ التعادل 60000 وحدة للشركة C، و 50000 وحدة للشركة B، و 40000 وحدة للشركة A.

وفي ضوء ما تقدم فان التفسير المالي لارقام درجة الرافعة التشغيلية لكل من الشركات الثلاث يعني ان زيادة حجم المبيعات بنسبة 100% للشركة C التي لها اعلى رافعة تشغيلية بين الشركات الثلاث يؤدي الى زيادة ارباحها بنسبة 250%. كما ان نفس مقدار الزيادة 100% في حجم مبيعات الشركة A، والتي لها اقل رافعة تشغيلية بين الشركات الثلاث تؤدي الى زيادة الارباح بنسبة 167% فقط.

والتي زيادة ٢٠٠% في أرباح الشركة B ذات الرافعة التشغيلية المساوية التي ٢ .
وإذا انخفضت المبيعات بنسبة ١٠٠%، فإنها تؤدي إلى انخفاض الأرباح التشغيلية
للشركات ذات النسب أي ٢٥٠% للشركة C، و ٢٠٠% للشركة B، و ١٦٧%
للشركة A. وربما يؤدي ذلك إلى خسارة تشغيلية.

وبطريقة "لما سبق"، يتبين بأن حساب درجة الرافعة التشغيلية بالطريقة الجبرية
توضح نفس النمط الذي يوضحه الشكل (٦ - ٦)، من أن أرباح الشركة C التي
لها أعلى درجة تشغيلية، تكون أكثر حساسية للتعبير في حجم المبيعات، في حين أن
أرباح الشركة A التي لها أقل درجة تشغيلية تكون أقل حساسية للتغير في حجم
المبيعات. أما بالنسبة للشركة B التي درجة رافعتها التشغيلية بين A و C، فتكون
حساسيتها أي حساسية أرباحها للتغير في حجم المبيعات هي بين الشركتين A و C.
كذلك تجدر الإشارة إلى أن درجة الرافعة التشغيلية تختلف من مستوى إنتاج أو
مبيعات إلى آخر. فبدأ بقيم سالبة وصغيرة لتصبح كبيرة جداً لا نهائية (Infinite)
عند كمية التعادل، ثم تأخذ قيماً موجبة تتناقص بتزايد مستوى الإنتاج ما بعد كمية
التعادل. ويتضح ذلك من قيم درجة الرافعة التشغيلية للشركة C التي تم حسابها
لمستويات إنتاج مختلفة كما هو مبين في الجدول (٦ - ٥). إن القيمة السالبة
لدرجة الرافعة التشغيلية تعني أن زيادة واحد بالمائة في المبيعات من مستوى
٤٠٠٠٠ وحدة مثلاً يخفض خسائر الشركة بـ ٢%. بالطبع إن تخفيض الخسائر
يعني زيادة في الأرباح. أما السبب في تناقص قيمة درجة الرافعة التشغيلية ما بعد
كمية التعادل فيعود إلى الدخول في مرحلة تناقص العوائد عند مستويات مرتفعة من
الإنتاج. بكلام آخر، إن قيمة درجة الرافعة التشغيلية تكون أكبر عند مستويات
المبيعات التي تلي كمية التعادل مباشرة منها عند مستويات المبيعات المرتفعة.

جدول (٦ - ٥)
درجة الرافعة التشغيلية للشركة C لمستويات إنتاج مختلفة

درجة الرافعة التشغيلية	كمية الإنتاج (وحدة)
- 0.5	20000
- 2.0	40000
infinity	60000
4	80000
2.5	100000
2	120000
1.4	200000

ان درجة الرافعة التشغيلية تقيس التأثير على الربحية الناشيء عن التغير في كل من اتجاه وحجم كمية الإنتاج المباع، بمعنى ارتفاع او انخفاض في كمية الإنتاج المباع. ان مقياس الرافعة التشغيلية له تطبيقات هامة في العديد من المجالات والسياسات المالية^(١). فمثلا وعلى افتراض ان المنشأة C تستطيع ان تزيد عدد الوحدات من مبيعاتها من ١٠٠٠٠٠ وحدة الى ١٢٠٠٠٠ وحدة عن طريق تخفيض سعر بيع الوحدة من دينارين الى ١,٩ دينار. عندئذ يتحدد مقدار صافي الدخل التشغيلي الذي تحققه المنشأة كما يلي :

$$\begin{aligned} \text{Net operating Income (NOI)} &= Q (P - V) - F \\ &= 120000 (1.9 - 1) - 60000 \\ &= 108000 - 60000 \\ &= 48000 \text{ دينار} \end{aligned}$$

(١) ان درجة الرافعة التشغيلية تمثل مفهوم المرونة، وهي معاكسة للمرونة السعرية في الاقتصاد. وتكون درجة الرافعة التشغيلية اي للمرونة اعلى ما يمكن بالقرب من نقطة التعادل. اي ان تغيرا "صغيرا" في حجم المنتج بالقرب من نقطة التعادل، يؤدي الى نسبة عالية جدا في زيادة الارباح.

يتبين من هذه النتيجة ان المنشأة C تستطيع ان تزيد ارباحها من مبلغ ٤٠٠٠٠٠ دينار الذي تحققه من بيع ١٠٠٠٠٠٠ وحدة الى مبلغ ٤٨٠٠٠٠ دينار الذي يدره بيع ١٢٠٠٠٠ وحدة بسعر ٩,٩ دينار للوحدة . يتضح من ذلك ان المنشأة التي لديها درجة رافعة تشغيلية عالية يمكن ان تزيد ارباحها بأرباح ميسرة متحررة في التسعير، وبخاصة اذا كانت مرونة الطلب لمنتجاتها عالية، اي اذا ادى انخفاض قليل في السعر الى زيادة كبيرة في الطلب. ولكن من ناحية اخرى، عندما تكون خاضعة لتقلبات كبيرة، بمعنى ان انخفاضاً قليلاً في حجم المنتج المباع يؤدي الى انخفاض كبير في الارباح، والعكس صحيح.

واخيراً ان مفهوم الرافعة التشغيلية له مضامين مهمة تتعلق بسياسات تسعير السلعة وسياسات التمويل في الشركة. فمثلاً تستطيع شركة تتمتع بدرجة رافعة تشغيلية عالية وتواجه كساداً في مبيعاتها ان تخفض السعر قليلاً فتزيد من مبيعاتها (بحسب مرونة الطلب بالنسبة للسعر) وتستفيد من الزيادة الكبيرة في الارباح التشغيلية الناتجة عن الزيادة في المبيعات. ان اتباع سياسة تسعير من هذا النوع يمكن الشركة قلب خسائرها الى ارباح اذا كانت تخسر، او من زيادة ارباحها اذا كانت ارباحها ضئيلة. بالنسبة لسياسات التمويل فان الطاقة الاستيعابية للتمويل بالدين تكون اقل اذا كانت درجة الرافعة التشغيلية عالية في الشركة.